

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir per 1.7.2010 mehrere

Dentalberater/-innen in Teilzeit 30-50%

(Regionen Basel, Bern, Zürich oder Genf/Lausanne)



Ihr Aufgabengebiet

In dieser anspruchsvollen Tätigkeit sind Sie selbständig verantwortlich für die Meinungs- und Imagebildung unserer Marken (z.B. Sensodyne, ProSchmelz, Chlorhexamed) bei Zahnärzten und zahnmedizinischem Fachpersonal in Zahnarztpraxen, Universitäten und zahnmedizinischen Kliniken. Dank guter Kontakte und der qualifizierten Vermittlung von Fachwissen über Wirkstoffe und Produkte schaffen Sie die gewünschte Kundenbindung und erreichen, dass unsere Produkte an Patienten weiterempfohlen werden. Als Dentalberater/in sind Sie selbständig für die Kundenbetreuung in einer Region verantwortlich und Ihre Arbeitszeit ist frei einteilbar. Zu Ihren Aufgaben zählen darüber hinaus der Direktverkauf des Sortiments an die besuchte Kundschaft sowie die Repräsentanz unseres Unternehmens auf Messen und Kongressen.

Ihre Voraussetzungen

Wir wenden uns an eine initiative Persönlichkeit mit einer Grundausbildung als Dentalhygieniker/in. Dank Ihrem Kommunikationsgeschick und professionellem Auftreten sind Sie in der Lage, langfristig gute Kundenbeziehungen auf- und auszubauen. Als belastbare, flexible Fachkraft sind Sie zielorientiertes Arbeiten gewohnt und legen hohen Wert auf eine wissenschaftliche Kundenberatung. Falls Sie zudem über die räumlichen Voraussetzungen für das Betreiben eines Home Office verfügen, dann würden wir uns freuen Sie kennen zu lernen.

Bitte richten Sie Ihre schriftliche Bewerbung an: GlaxoSmithKline, Consumer Healthcare AG, Duri Baumgartner, Talstrasse 5, 3053 Münchenbuchsee

Bei Fragen steht Ihnen Duri Baumgartner unter der Telefonnummer +41 (0)31 862 26 10 gerne zur Verfügung.



Pour renforcer notre équipe, nous recherchons pour le 1.7.2010 un/e

Conseiller/-ère en médecine dentaire à 30-50%

(régions Bâle, Berne, Zurich ou Genève/Lausanne)

Vos missions

Vous exercerez une activité exigeante de manière indépendante orientée vers la mise en valeur et la promotion de l'image de nos produits de marque (p.ex. Sensodyne, ProSchmelz, Chlorhexamed) auprès des dentistes et du personnel spécialisé dans les cabinets de médecine dentaire, les services universitaires et les cliniques dentaires. Grâce à votre bon contact, à vos capacités de communication et à vos compétences dans le domaine des principes actifs et des produits, vous saurez établir les liens souhaitables avec la clientèle et vous ferez en sorte que nos produits soient activement conseillés aux patients. En votre qualité de conseiller/-ère en médecine dentaire, vous aurez l'entière responsabilité de la clientèle de votre région et vous avez toute liberté pour l'organisation de votre temps de travail. Vos tâches consisteront en outre à assurer la vente directe de notre assortiment aux clients que vous visitez et à représenter notre société dans les différentes foires et les congrès professionnels.

Votre profil

Vous êtes une personnalité capable d'initiative au bénéfice d'une formation de base d'hygiéniste dentaire. Vos talents de communicateur/communicatrice et votre sérieux vous permettent de nouer et de développer des relations solides sur le long terme avec la clientèle. Vous êtes d'un naturel flexible et vous êtes résistant/e au stress. Vous avez l'habitude d'atteindre vos objectifs et vous attachez une grande importance aux conseils à la clientèle dans le domaine scientifique. Si vous disposez en outre d'un local à domicile pour gérer un Home Office, nous serions très heureux de faire votre connaissance.

Veillez adresser votre candidature écrite à: GlaxoSmithKline, Consumer Healthcare AG, Duri Baumgartner, Talstrasse 5, 3053 Münchenbuchsee

En cas de questions, Duri Baumgartner se tient volontiers à votre disposition au no. de tél. +41 (0)31 862 26 10.